

НОВОСИБИРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ  
АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ  
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

**ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА**

Методические указания  
по подготовке к семинарским занятиям,  
написанию контрольных работ и рефератов

Новосибирск 2014

УДК 330 (07)  
ББК 65.010.11, я 7  
И 717

Кафедра экономической теории и мировой экономики

Составители: канд. экон. наук, доц. *А. Ю. Капишников*,  
д-р экон. наук., доц. *Е. В. Рудой*,  
канд. экон. наук, доц. *П. Н. Волокитин*

Рецензенты: канд. экон. наук, доц. *Л. И. Никулина*, НГАУ  
канд. экон. наук, доц. *Д. А. Черненко*, НИЭиМ

**Институциональная экономика:** метод. указания / Новосиб. гос. аграр. ун-т. Экон. фак.; сост.: А. Ю. Капишников, Е. В. Рудой, П. Н. Волокитин. – Новосибирск: ИЦ «Золотой колос», 2014. – 70 с.

В методических указаниях освещены вопросы, связанные с подготовкой к семинарским занятиям, выполнением контрольных работ и рефератов.

Курс «Институциональная экономика» поможет студентам лучше понять, как функционирует экономика, какие стимулы создает институциональная среда, как институты общества влияют на поведение людей, а следовательно, и на богатство общества.

Предназначены для студентов очной и заочной формы обучения по направлениям подготовки: 080100.62 (38.03.01) – Экономика, 080200.62 (38.03.02) – Менеджмент.

Утверждены и рекомендованы к изданию методической комиссией экономического факультета (протокол № 4 от 20 мая 2014 г.).

© Новосибирский государственный  
аграрный университет, 2014

## ВВЕДЕНИЕ

В условиях перехода к рыночным отношениям растет интерес к институциональной экономической теории. Это связано с преодолением ограниченности экономическими предпосылками развития экономики: аксиомой полной рациональности, абсолютной информированности, совершенной конкуренции, установлением равновесия посредством ценового механизма и др.

«Институциональная экономика» – это базовый курс институциональной экономической теории, в котором отражены основные разделы классического и современного институционального направления, раскрываются методология исследования проблематики, место и роль дисциплины в экономической науке на микро- и макроуровнях.

Содержание традиционно значимых проблем определяет важнейшие задачи изучения основ институциональной теории:

- рассмотрение моделей поведения человека и теории транзакционных издержек;

- изучение вопросов, связанных с правами собственности, контрактной теорией; особенностями и институциональными различиями фирм, контрактным подходом к пониманию сущности фирмы;

- анализ взаимодействия формальных и неформальных институтов, характеристик больших и малых групп, теории государства и институциональных изменений.

Цель дисциплины «Институциональная экономика» – познакомить студентов с историей становления и современным состоянием институциональной теории, основными направлениями и теориями, существовавшими в традиционном и новом институционализме, и объяснить сравнительные возможности этих теорий и решаемые ими задачи, а также выработать навыки институционального анализа

современной экономики как промышленно развитых стран, так и России.

Исходя из цели, в процессе изучения дисциплины решаются следующие задачи:

- теоретическое освоение современных концепций институциональной теории и институциональных моделей;
- приобретение практических навыков работы с микроэкономическими моделями и игровыми моделями;
- понимание институциональной структуры государства и механизма воздействия институтов на экономику и т. п.

Изучение курса «Институциональная экономика» основывается на знаниях и умениях, приобретенных студентами в ходе изучения дисциплин «Микроэкономика», «Экономическая теория».

При изучении курса перед студентами стоят задачи овладения методами и приемами анализа экономических явлений и процессов с помощью стандартных теоретических и эконометрических моделей, навыками целостного подхода к анализу проблем общества.

По результатам освоения дисциплины «Институциональная экономика» от студента требуется следующее:

- знать основные особенности российской экономики, ее институциональную структуру, направления экономической политики государства;
- знать основные понятия и модели неоклассической и институциональной микроэкономической теории, макроэкономики и мировой экономики;
- уметь анализировать во взаимосвязи экономические явления, процессы и институты на микро- и макроуровне;
- уметь применять понятийно-категориальный аппарат, основные законы гуманитарных и социальных наук в профессиональной деятельности;
- уметь ориентироваться в мировом историческом процессе, анализировать процессы и явления, происходящие в обществе.

# 1. ПЛАНЫ СЕМИНАРСКИХ ЗАНЯТИЙ

## Семинар 1. *Зарождение и развитие институционализма*

### *Вопросы для обсуждения*

1. Предмет исследования институционализма.
2. Понятие институтов.
3. Виды институтов.
4. Институты и их функции.
5. Формальные и неформальные институты.
6. Истоки институционализма.
7. Формирование традиционного и нового институционализма.
8. Общее между традиционным институционализмом и марксистской политэкономией.
9. Неоклассическое направление экономической теории как основа развития новой институциональной экономики.
10. Методы исследования традиционного и нового институционализма.

### *Вопросы для контроля*

1. Причины возникновения институционализма.
2. Объект изучения институционализма.
3. Задачи институционализма.
4. Что общего и в чем различие между неoinституциональной экономической теорией и неоклассической теорией?
5. Сущность института.
6. Основные черты институтов. Пример института.
7. Основные функции институтов. Примеры реализации функций институтов.
8. Отличия формального института от неформального.
9. Экономические институты, решающие проблему координации.

10. Конфликт формального и неформального института: сущность, причины, примеры.

11. Какие неформальные институты (этического характера) можно выделить в современной хозяйственной практике в России?

12. Характеристика теорий представителей научного направления «старого» институционализма: К. Маркса, Т. Веблена, К. Поланьи и Дж. К. Гэлбрейта.

13. Изменения в защитной оболочке неоклассической теории, связанные с реализацией исследовательской программы неинституционализма Рональда Коуза.

14. Изменения в «жестком ядре» неоклассики, связанные с развитием новой институциональной экономики.

15. В чем суть методологии холизма и институционального детерминизма традиционного институционализма?

16. Характеристика основных постулатов формирования экономической модели в экономической теории.

17. В чем суть методологического индивидуализма институциональной теории?

### *Задачи*

1. Являются ли институтом Правила дорожного движения?

Да. Нет.

2. Является ли повседневная покупка сигарет в ближайшем магазине отражением полностью рационального поведения потребителя?

Да. Нет.

3. Выберите из приведенного ниже ряда те институциональные рамки, которые подпадают под определение соглашения:

А. При грозе не находиться вблизи высоких деревьев.

Б. Поведение за столом.

В. Потерявшись в лесу, первым делом сориентироваться на север по мху или другим приметам.

Г. Поведение в общественных местах.

4. Являются ли иллюстрацией модели неполной рациональности действия среднего студента при подготовке к экзамену?

Да. Нет.

5. Представители какого направления институциональной теории согласились бы с выражением «Скажи мне, кто твой друг, и я скажу кто ты»?

А. «Старого» институционализма.

Б. «Новой» институциональной экономики.

В. Неоинституциональной экономики.

6. Представителей какого направления институциональной теории однозначно не будет интересовать следующий аргумент студента, не подготовившегося к очередному семинару по институциональной экономике: «Библиотека была закрыта, в другой библиотеке нужной книги не оказалось, и вообще у нас на этой неделе два теста и одна самостоятельная работа, к которым тоже нужно готовиться»?

А. «Старого» институционализма.

Б. «Новой» институциональной экономики.

В. Неоинституциональной экономики.

### *Задания для самостоятельной работы*

1. Назовите основные отличия традиционного и современного институционализма. Проанализируйте один из институтов, например, институт семьи, на основе двух подходов.

2. Сравните понятия полной и неполной рациональности. Приведите пример из вашего повседневного опыта потребителей.

3. Охарактеризуйте «проблему безбилетника». Приведите экономический пример.

4. Как представители экономического мейнстрима объясняют идею «социальных предпочтений» с учетом мотивов отсутствия эгоизма, «заботы о других», кооперации? (Аргументируйте ответ).

#### *Рекомендуемая литература*

1. Балацкий Е. Нечеткие институты, культура населения и институциональная энтропия / Е. Балацкий // Общество и экономика. – 2007. – № 5/6. – С.37–53.

2. Бесси К. Институты и экономическая теория конвенций / К. Беси, О. Фавро // Вопросы экономики. – 2010. – № 7. – С. 12–38.

3. Веблен Т. Ограниченность теории предельной полезности / Т. Веблен // Вопросы экономики. – 2007. – № 7. – С. 86–98.

4. Ефимов В. Предмет и метод интерпретативной институциональной экономики / В. Ефимов // Вопросы экономики. – 2007. – № 8. – С. 49–67.

5. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учеб. / под ред. д-ра экон. наук, проф. А. А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2010. – С. 5–53.

6. Иниаков О. Эволюционная перспектива экономического институционализма // Вопросы экономики. – 2010. – № 9. – С. 63–77.

7. Капелюшников Р.И. Множественность институциональных миров: Нобелевская премия по экономике – 2009 / Р.И. Капелюшников // Экономический журнал Высшей школы экономики. – 2010. – Т. 14, № 1. – С. 12–70.

8. Кузьминов Я. За пределами рынка: институты управления транзакциями в сложном мире (Нобелевская премия по экономике 2009 года – Оливер Уильямсон и Элино́р



Остром) / Я. Кузьминов, М. Юдкевич // Вопросы экономики. – 2010. – № 1. – С. 82–98.

9. *Кузьминов Я.И.* Курс институциональной экономики: институты, сети, транзакционные издержки, контракты: учеб. / Я.И. Кузьминов, К.А. Бенукидзе, М.М. Юдкевич. – М.: Изд. Дом ГУ ВШЭ, 2006. – Гл. 1–2.

10. *Макаренко Б.И.* Российский политический строй: опыт неоинституционального анализа / Б.И. Макаренко // Мировая экономика и международные отношения. – 2007. – № 2. – С. 32–42.

11. *Нуреев Р.* Торнстейн Веблен: взгляд из XXI века / Р. Нуреев // Вопросы экономики. – 2007. – № 7. – С. 73–85.

12. *Олейник А.Н.* Институциональная экономика: учеб. пособие / А.Н. Олейник. – М.: ИНФРА – М, 2011. – 416 с.

13. *Полищук Л.* Нецелевое использование институтов: причины и следствия / Л. Полищук // Вопросы экономики. – 2008. – № 8. – С. 28–44.

14. *Попов Е.* Современные российский институционализм: к продолжению дискуссии // Вопросы экономики. – 2010. – № 2. – С. 103–116.

15. *Серл Дж.* Что такое институт? / Дж. Серл // Вопросы экономики. – 2007. – № 8. – С. 5–27.

16. *Тамбовцев В.Л.* Перспективы экономического империализма / В.Л. Тамбовцев // Общественные науки и современность. – 2008. – № 5. – С. 129–136.

17. *Ходжсон Дж.* Что такое институты? / Дж. Ходжсон // Вопросы экономики. – 2007. – № 8. – С. 28–48.

18. *Ходжсон Дж.* Институты и индивиды: взаимодействие и эволюция / Дж. Ходжсон // Вопросы экономики. – 2008. – № 8. – С. 45–60.

19. *Худокормов А.* Амартья Сен – представитель левореформистского направления современной институциональной теории (о творчестве индийского экономиста- лауреата

Нобелевской премии по экономике) / А. Худокормов // Российский экономический журнал. – 2008. – № 5/6. – С. 45–69.

20. *Шаститко А. Е.* Новая институциональная экономическая теория. М.: ТЕИС, 2010. – Гл. 1–5.

## **Семинар 2. Традиционный институционализм**

### *Вопросы для обсуждения*

1. Т. Веблен и теория праздного класса.
2. Роль праздного класса в «Теории праздного класса» Т. Веблена.
3. Функции технической интеллигенции в «Теории праздного класса» Т. Веблена.
4. Митчелл и Коммонс – последователи Т. Веблена.
5. Дж. Гэлбрейт и его постиндустриальное общество.
6. Эволюционный подход Гэлбрейта.

### *Вопросы для контроля*

1. Т. Веблен как основатель институционального направления в экономической теории.
2. Книга «Теория праздного класса» и её основные положения.
3. Преодоление противоречий между собственниками капитала и наемными работниками.
4. Техническая интеллигенция как основной экономический субъект.

### *Тесты*

1. Кто из экономистов считается основоположником традиционного институционализма:
  - а) Р. Коуз;
  - б) Т. Веблен;
  - в) Экономические теории и цели общества Дж. К. Гэлбрейт;

- г) Д. Норт;
- д) О. Моргенштерн.

2. Роль привычек в поведении современных людей исследуется в трудах:

- а) Т. Веблена, «Теория праздного класса»;
- б) К. Маркса, «Капитал»;
- в) Дж. К. Гэлбрейта, «Новое индустриальное общество»;
- г) Дж. К. Гэлбрейта, «Экономические теории и цели общества».

3. Есть ли в вариантах ответов утверждения, относящиеся к теории «старого институционализма»:

- а) в основе поведения людей заложены инстинкты «соперничества» и «демонстративного потребления»;
- б) в основе формирования национальных (в отличие от локальных) рынков ресурсов и рынка труда лежит вмешательство государства;
- в) информационные издержки – это издержки, связанные с поиском и получением информации о сделке и о ситуации на рынке;
- г) направлением институционального анализа является экономика соглашений.

4. Под институтами понимаются:

- а) совокупность ролей и статусов;
- б) публичная система правил;
- в) стимулы, влияющие на формирование структуры производственного или экономического механизма;
- г) принятая в настоящее время система общественной жизни.

5. В методологии холизма исходным пунктом анализа являются:

- а) не институты, а индивиды, т.е. характеристики институтов выводятся из характеристик индивидов;

б) действия людей как препятствие спонтанности развития институтов;

в) не индивиды, а институты, т.е. характеристики индивидов выводятся из характеристик институтов.

6. В неоклассической модели полнота информации достижима в случаях:

а) рыночного и централизованного ценообразования;

б) рыночного ценообразования централизованного рынка;

в) централизованного ценообразования и локального рынка.

7. Для неоклассической модели в условиях совершенной конкуренции:

а) ресурсы становятся специфичными в рамках определенной структуры рынка;

б) ресурсы становятся неспецифичными в рамках определенной структуры рынка;

в) все ответы неверны.

8. Портрет идеального участника сделок на неоклассическом рынке:

а) целерационален;

б) оппортунистичен;

в) утилитарен;

г) ограниченно рационален;

д) эмпатичен;

е) доверителен.

*Задания для самостоятельной работы*

Охарактеризуйте институты (заполните таблицу 1).

Таблица 1

**Характеристика институтов**

Институты	К какому типу институтов относятся (экономическим, политическим, воспитательным и культурным учреждениям)	Какие функции выполняют институты	Является ли данный институт эффективным в настоящее время	В чем причины его стабильности
Банки				
Правительство				
Парламент				
Библиотека				

*Рекомендуемая литература*

1. Аузан А. А. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учеб. / А. А. Аузан. – 2-е изд. – М.: ИНФРА–М, 2011. – 447 с.

2. Литвинцева Г. П. Введение в институциональную экономическую теорию: учеб. пособие. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 1999. – 45 с.

3. Веблен Т. Теория праздного класса: пер. с англ. – М.: Прогресс-Москва, 1984. – 115 с.

4. Митчелл У. К. Экономические циклы. Проблема и ее постановка: пер. с англ. – М.; Л.: Гос. изд-во, 1930. – 503 с.

5. Олейник А. Н. Институциональная экономика: учеб. пособие / А. Н. Олейник. – М.: ИНФРА – М, 2011. – 416 с.

6. Хрестоматия по экономической теории / сост. Е. Ф. Борисов. – М.: Юристъ, 1997.

### **Семинар 3. Транзакции и транзакционные издержки**

#### *Вопросы для обсуждения*

1. Понятие транзакции и транзакционных издержек.
2. Виды транзакционных издержек и примеры транзакционных издержек.
3. Факторы, влияющие на структуру и величину транзакционных издержек.
4. Оценка и причины роста транзакционных издержек.
5. Сущность, структура и особенности развития транзакционного сектора экономики в России.
6. Налоги как транзакционные издержки.

#### *Вопросы для контроля*

1. Раскройте понятие и виды транзакций.
2. Приведите типологию транзакций Оливера Уильямсона.
3. Раскройте понятие транзакционных издержек.
4. Рассмотрите классификацию транзакционных издержек Милгроста и Робертса.
5. Какая проблема существует в измерении транзакционных издержек?
6. Сущность и содержание специфичности активов. Примеры разных типов специфичности активов.
7. Причины отнесения налогов к транзакционным издержкам.
8. Виды транзакционных благ, предоставляемых государством в обмен на уплату налогов.
9. Внутрифирменные транзакционные издержки.
10. Взаимосвязь расширения транзакционного сектора и уровня экономического развития страны.

## Задачи

1. «Представим: Пустырь. На одном его краю – карета. На другом –десять человек. Сигнал! – они бегут к карете. Кто же поедет в ней – тот, кто лучше правит? Нет – тот, кто быстрее бегает. Кто сумел обогнать, растолкать всех, а ездить он может весьма плохо». Неэффективность какого механизма распределения прав собственности иллюстрирует данный отрывок?

А. «Первым пришел – первым воспользовался».

Б. Свободный обмен правомочиями в условиях высоких транзакционных издержек.

В. Отсутствие каких бы то ни было исключений из доступа к ресурсу.

Г. Свободный обмен правомочий в условиях, близких к нулю, транзакционных издержек.

2. Какие транзакционные издержки особенно велики в российской экономике с точки зрения теории соглашений?

А. Поиска информации.

Б. Мониторинга и предупреждения оппортунизма.

В. Измерения.

Г. Ведения переговоров.

Д. Заключения контракта.

3. Поселок Правнуково находится вблизи аэропорта, из которого ежедневно выполняется 10 рейсов. В связи с ростом пассажиропотока руководством аэропорта рассматривается вопрос об организации ежедневно дополнительного, 11-го рейса Правнуково – Рио-де-Жанейро. В случае организации этого рейса полные издержки аэропорта составят 1100 у.е., а совокупный доход – 1400 у.е. Однако в силу ограниченных возможностей инфраструктуры аэропорта 11-й рейс может быть организован лишь поздно вечером, после 23.00, что создаст неудобства для жителей поселка.

Их сон будет потревожен звуком взлетающего Ту-154, что отразится на их производительности и, следовательно, на их доходах. Совокупные доходы жителей Правнуково сократятся на 500 у.е. ежедневно. Будет ли организован рейс на Рио-де-Жанейро?

А. Если право на запрещение вредного использования самолетов принадлежит аэропорту Правнуково.

Б. Если право на запрещение вредного использования самолетов принадлежит жителям поселка.

4. Во времена Великой французской революции было введено новое летоисчисление (например, месяцы года получили названия «брюмер», «термидор» и т.д., а само летоисчисление начиналось не предполагаемой датой рождения Иисуса Христа, а революционными событиями). К росту какого типа транзакционных издержек это привело?

А. Поиска информации.

Б. Мониторинга и предупреждения оппортунизма.

В. Измерения.

Г. Ведения переговоров.

Д. Заключения контракта.

5. Означает ли факт быстрого роста транзакционного сектора в странах с развитой рыночной экономикой то, что одним из пределов экономического развития являются запретительно-высокие транзакционные издержки (наряду с ограниченностью природных ресурсов, проблемами экологии и т.д.)?

Да. Нет.

*Кейсы*

**Кейс 1. Подход Коммонса и три основных типа транзакций.**

1. Величину транспортного налога за пользование дорогостоящими автомобилями, принадлежащими админи-



страции президента и аппарату правительства РФ, будет определять правительство Москвы. В других субъектах РФ размер налога будет зависеть от ставок, установленных на региональном уровне.

2. Фольксваген-Гольф 92–94 г.в., юр. чистый, неисправный, с повреждениями кузова либо в отл. сост., из Белоруссии, срочно, куплю. 447–33–24, 8–917–588–51–34.

3. СТОЛЯРНОМУ ЦЕХУ требуются: столяры, красно-деревщики, мебельщики, пиленщики. 109–12–34.

4. Вакансия: МАСТЕР НА ВСЕ РУКИ.

Зарплата: 600 долл. Город: Москва.

Мужчина, без вредных привычек, обязательно опыт работы (хотя бы бытовой ремонт).

Выполнение поручений руководителя технического отдела, связанных с жизнедеятельностью офиса (мебель, мелкий ремонт, электрика и т.д.).

З/п: от 500–600 долл. (полное соблюдение ТК РФ).

5. Коньки фигурные, жен., отл. сост., полн. экипированы, с чехлами, гот. к употреб., срочно, недорого продаю. 183–31–22.

6. Начальник цеха по производству соков.

Требования: высшее образование (химико-технологическое, пищевое), опыт работы на аналогичной должности от 5 лет (желательно в производстве соков и напитков), возраст 30–50 лет.

Основные функции: общая координация деятельности цеха, управление коллективом от 250 человек, ведение аналитического учета. Работа в г. Раменское (40 км от Москвы).

Требуемый опыт работы: 3–6 лет.

Предполагаемый уровень месячного дохода: от 900 до 1000 у.е.

7. Столичное правительство одобрило ряд поправок в закон «О налоге на имущество организаций», касающихся

предоставления налоговых льгот. Изменения предполагают освобождение от налогообложения жилищных кооперативов, жилищно-строительных кооперативов, а также товариществ собственников жилья, действующих в соответствии с жилищным законодательством РФ.

8. Палатку 2–3-местную, в хор. сост., куплю. 8–926–229–37–69.

9. Мастера по ремонту одежды приглашаем на работу. 145–66–66.

10. Выхино м. Продам 1-комн. кв-ру, Кожухово, ул. Рудневка, д. 41, 38.5/19 кв.м, кухня 8, 8/14 эт. нового дома П-44Т, стеклопакеты, застекл. балкон, ремонт, телефон, метал. дверь, продаю. 85 тыс. долл. 8–916–524–44–44.

### *Вопросы*

1. Какие трансакции из приведенных выше можно отнести к трансакциям сделки? Аргументируйте свой ответ.

2. Какие трансакции из приведенных выше можно отнести к трансакциям управления? Аргументируйте свой ответ.

3. Какие трансакции из приведенных выше можно отнести к трансакциям рაციонирования? Аргументируйте свой ответ.

### **Кейс 2. Подход Уильямсона к анализу трансакций: строительный рынок.**

В Москве растет число компаний, работающих на рынке элитного жилья, которые создали свои строительные подразделения. «Поскольку группа компаний «Стройтэкс» обеспечивает полный цикл строительства и имеет собственные строительные подразделения, тендеры по подбору подрядчиков проводятся только на узкоспециализированные виды работ, – говорит Юлия Чепрасова. – При выборе подрядчиков в первую очередь рассматриваются компании с хорошей

репутацией на рынке и те, с которыми уже сложился положительный опыт сотрудничества. Но это не означает, что «Стройтэкс» не работает с новыми подрядчиками, – тендер открыт для всех, и выигрывает наиболее интересное по качеству и цене предложение». Собственная строительная компания в рамках Группы компаний «КРТ» позволяет не только сэкономить деньги, но и, самое главное, обеспечить тотальный контроль качества работ и сроков реализации проекта. «КРТ – частная структура, и мы не имеем права терять время или поступаться качеством работ, столкнувшись с возможными ошибками или недобросовестностью подрядчика, работающего по аутсорсингу», – подчеркивает Валех Рзаев.

### *Вопрос*

Выделите параметры транзакции между компанией «Стройтэкс» и подрядчиками. Аргументируйте свой ответ.

### **Кейс 3. Транзакционные издержки до заключения контракта при покупке недвижимости.**

ЗАО «Кредит-Центр»: покупатели и продавцы недвижимости обращаются за услугами агентства недвижимости, чтобы снизить уровень издержек при проведении сделки. К таким издержкам относятся затраты времени, ресурсов и риски при проведении сделки. Наша фирма обеспечивает высокий уровень гарантий по всем видам таких издержек. Первый вид издержек на пути к сделке – это затраты времени и ресурсов по поиску информации об объектах или поиску контрагента по сделке. ЗАО «Кредит-Центр» обладает самой мощной системой продвижения и поиска информации по объектам недвижимости в Юго-Восточном Подмоскowie. Мы ведем специализированные рекламные рубрики по недвижимости и имеем со-

ответствующие разделы во всех основных средствах массовой информации нашего региона и специализированных изданиях по недвижимости в Москве. Фирма имеет свой сайт в сети Интернет [www.credit-center.ru](http://www.credit-center.ru), развитую сеть средств наружной рекламы, участвует в выставках. Благодаря этому мы быстро находим покупателя на объект недвижимости, а покупателям предлагаем значительное количество вариантов. Но поиск объекта или контрагента по сделке – это начальная часть работы. Требуется получить информацию о правовом статусе объекта, его физических характеристиках, правообладателе и, самое главное, тщательно проверить эту информацию. После этого наступает этап проведения предварительных переговоров об условиях сделки (цена, порядок расчетов, порядок передачи объекта) и подготовки всех документов, необходимых для ее проведения. Завершающими этапами сделки являются заключение договора, возможно его нотариальное удостоверение, государственная регистрация. Правильное определение цены, качественная правовая экспертиза объекта и правообладателей, правильная и быстрая подготовка документов, грамотное проведение переговоров на всех этапах, обеспечение безопасности расчетов, передача объекта от старого владельца к новому – все это требует высокого уровня профессионализма.

«Кредит-Центр» гарантирует высокий уровень профессионализма своих сотрудников. Фирма работает на рынке недвижимости с 1993 г. и является членом Российской Гильдии риэлторов. Каждый отдел фирмы специализируется на каком-то одном виде недвижимого имущества: квартирах вторичного или первичного рынков, загородной недвижимости, коммерческой недвижимости, гаражах. Специальные отделы занимаются юридическим оформлением и экспертизой, оценкой, маркетингом. Все это позволяет достичь

высокого уровня специализации и профессионализма, а значит, и высокого уровня гарантий для клиентов при подготовке и проведении сделок.

Но все же сделки с недвижимым имуществом отличаются повышенным уровнем рисков не только в процессе их подготовки и проведения. Риск утраты имущества или денег в случае расторжения сделки является одним из главных рисков рынка недвижимости. Участие «Кредит-Центра» в подготовке и проведении сделок с недвижимостью сводит этот риск к минимуму. Профессиональная ответственность риэлторов застрахована на сумму 65 тыс. долл. США. Кроме этого, самым надежным фактором обеспечения гарантии является собственная недвижимость фирмы. Офис, в котором работают специалисты «Кредит-Центра», принадлежит фирме на праве собственности, а значит, может служить обеспечением возмещения убытков клиентов, если таковые возникнут по нашей вине. За более чем 8 лет работы таких случаев у нас не было.

### *Вопрос*

Найдите в тексте все примеры транзакционных издержек до заключения контракта, связанных с покупкой недвижимости, а именно:

- а) издержек поиска информации;
- б) издержек ведения переговоров;
- в) издержек составления контракта.

Аргументируйте свой выбор

### *Задания для самостоятельной работы*

1. Из группы предложенных факторов выберите и проставьте в таблицу 2 факторы, снижающие и увеличивающие величину транзакционных издержек.

Таблица 2

**Факторы, влияющие на величину транзакционных издержек (ТИ)**

Факторы	Снижающие ТИ	Увеличивающие ТИ
Стандартные активы, уникальные, специфические активы, четкая спецификация прав собственности, размывание прав собственности, ограниченное число контрагентов, множество контрагентов, хорошая репутация контрагентов, отсутствие репутации у контрагентов, наличие доверительных отношений между сторонами, отсутствие доверия между контрагентами, мгновенная транзакция, долговременная транзакция, низкая степень неопределенности, высокая степень неопределенности, наблюдаемость действий партнеров, ненаблюдаемость действий партнеров, эффективная система принуждения к выполнению обязательств, неэффективная система принуждения к выполнению обязательств		

2. Кейс-анализ «Проблема количественного измерения транзакционных издержек».

*Содержание экономической ситуации.* Как и в случаях со многими другими понятиями в экономической науке, проблемы количественного измерения транзакционных издержек оказываются нетривиальными и вызывающими оживлённые дискуссии. Многие противники теории транзакционных издержек считают данное понятие тавтологическим, слишком всеобъемлющим, обосновывая это мнение невозможностью точной идентификации и измерения. Сторонники транзакционных издержек также представляют собой далеко не однородную группу. Некоторые из них счита-

ют, что понятие трансакционных издержек допускает лишь сравнительную оценку. Трансакционные издержки в лучшем случае позволяют соотносить варианты выбора, но не устанавливать кардинальные меры. Когда все же требуется измерение, его предлагают производить с помощью приближенных оценок. Другие сторонники трансакционных издержек убеждены в их измеримости, причем видят в этом приоритетную задачу, свидетельствующую о научной обоснованности понятия.

*Задание.* Подобрать материал из научных экономических журналов по проблеме, изложенной в кейсе, и подготовить презентацию.

*Форма контроля и критерии оценки:* выполненное задание представляю на семинарском занятии в форме презентации и оценивают по пятибалльной шкале.

### 3. Решите задачу.

Используя подход Уоллиса-Норта, проанализируйте тенденции развития трансформационного и трансакционного секторов экономики на основе данных о динамике количества занятых в соответствующих секторах, представленных в таблице 3.

Таблица 3

#### Среднегодовая численность занятых в экономике по видам экономической деятельности

Виды экономической деятельности	Численность занятых, тыс. чел.			
	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
1	2	3	4	5
Всего в экономике	67701	68474	67463	67577
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	6756	6675	6633	6656
Рыболовство, рыбоводство	146	142	142	143
Добыча полезных ископаемых	1038	1044	995	1057
Обрабатывающие производства	11381	11191	10378	10292
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	1909	1884	1905	1945

Окончание табл. 3

1	2	3	4	5
Строительство	5274	5474	5287	5380
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	11713	12020	11997	12057
Гостиницы и рестораны	1260	1274	1270	1183
Транспорт и связь	5450	5451	5405	5347
Финансовая деятельность	1046	1132	1097	1122
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	5004	5146	5215	5380
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; обязательное социальное обеспечение	3618	3727	3785	3905
Образование	6016	5980	5950	5902
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	4644	4666	4722	4621
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	2573	2621	2627	2531

#### 4. Решите задачу.

На основании приведенных в таблице 4 данных рассчитайте величину транзакционных и трансформационных издержек на предприятии. Проведите анализ и дайте оценку их экономической целесообразности.

Таблица 4

#### Исходные данные об издержках

Издержки	Сумма, тыс. руб.
1	2
Проведение переговоров по налаживанию контактов	26
Транспортные расходы, связанные с проведением выставки	2
Расходы, связанные с получением прав на ведение хозяйственной деятельности	10
Сырье	300



1	2
Основные материалы	150
Вспомогательные материалы	40
Износ здания производственного цеха	50
Износ основного оборудования	15
Арендная плата за офисное здание	23
Заработная плата основных рабочих	80
Заработная плата административно-управленческого и коммерческого персонала	300
Приобретение компьютерной техники для бухгалтерии	40
Расходы на содержание собственной службы безопасности	8
Расходы на оплату услуг банка	1
Расходы на электроэнергию на производстве	25
Расходы на электроэнергию административных помещений	3
Внутризаводское перемещение грузов	40
Налоговые отчисления	56
Расходы по подбору персонала	15
Расходы на оплату аудиторских и юридических услуг	50
Затраты по возведению котельной	950
Расходы на содержание внутризаводской столовой	22
Расходы на строительство сауны	300
Расходы на дератизацию и дезинфекцию	1,3
Расходы на ремонт основного конвейера	200
Расходы на обучение производственного персонала	35
Повышение квалификации управленческого персонала	8
Расходы, связанные с изготовлением тары	25

### *Рекомендуемая литература*

1. Алифанова Е. Н. Фондовый механизм снижения издержек транзакций в экономике в контексте институциональной парадигмы / Е. Н. Алифанова // Финансы и кредит. – 2007. – № 44. – С. 2–11.

2. Бухонова С. М. Методология и теория моделирования выбора инновационного решения по критерию минимизации транзакционных издержек / С. М. Бухонова // Экономический анализ: теория и практика. – 2008. – № 15. – С. 9–14.

3. *Бухонова С.М.* Теоретические и методологические основы анализа транзакционной составляющей затрат на инновационную деятельность / С.М. Бухонова // Экономический анализ: теория и практика. – 2008. – № 16. – С. 2–7.

4. *Владымцев Н.В.* Экономические аспекты формирования концептуальных основ управления затратами / Н.В. Владымцев, Е.А. Извольская // Экономический анализ: теория и практика. – 2008. – № 14. – С. 22–26.

5. *Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учеб.* / под ред. д-ра экон. наук, проф. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2007. – С. 54–105.

6. *Кириянова В.В.* Подходы к определению транзакционных издержек при публичном размещении акций компаний / В.В. Кириянова // Социально-экономические проблемы становления и развития рыночной экономики: тез. док. итог. науч.-практ. конф. – 2007. – С. 283–285.

7. *Коуз Р.* Фирма, рынок и право. – М.: Дело, 1993. – С. 87–169.

8. *Кузьминов Я.И.* Курс институциональной экономики: институты, сети, транзакционные издержки, контракты: учеб. / Я.И. Кузьминов, К.А. Бенукидзе, М.М. Юдкевич. – М.: Изд. Дом ГУ ВШЭ, 2006. – Гл. 4.

9. *Мищенко А.П.* К вопросу о формировании экономических связей между субъектами хозяйствования РФ в условиях инвариантности транзакционных издержек / А.П. Мищенко // Социально-экономические проблемы становления и развития рыночной экономики: тез. докл. итог. науч.-практ. конф. – 2007. – С. 483–485.

10. *Олейник А.Н.* Институциональная экономика: учеб. пособие / А.Н. Олейник. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 416 с.

11. *Сухарев О.С.* Основы институциональной и эволюционной экономики: курс лекций / О.С. Сухарев. – М.: Высш. шк., 2008. – С. 79–111.

12. Уильямсон О. Экономические институты капитализма: фирмы, рынки, отношенческая контрактация. – СПб: Лениздат, 1996. – Гл. 1.

13. Шаститко А. Е. Новая институциональная экономическая теория. – М.: ТЕИС, 2002. – Гл. 6–9.

#### **Семинар 4. Теория прав собственности**

##### *Вопросы для обсуждения*

1. Понятие собственности.
2. Собственность в марксистской политэкономии.
3. Права собственности у неоинституционалистов.
4. Пучок прав собственности.
5. Принципы эффективного распределения прав собственности.
6. Теорема Коуза: формулировка, доказательство, выводы, значение.
7. Специфика и размывание прав собственности.
8. Понятия приватизации, национализации и разгосударствления.
9. Этапы приватизации в России.
10. Градуализм и шоковая терапия.

##### *Вопросы для контроля*

1. Раскройте понятие собственности.
2. Раскройте понятие собственности в марксистской политэкономии.
3. Рассмотрите права собственности у неоинституционалистов.
4. Какие виды прав включаются в пучок прав собственности.
5. В чем суть принципов эффективного распределения прав собственности.
6. В чем заключается общий смысл теоремы Коуза?

7. Какая проблема спецификации прав собственности существует при размывании прав собственности?

8. Общая собственность (свободный доступ): преимущества и недостатки.

9. Коммунальная собственность: сравнительные преимущества и недостатки.

10. Частная собственность: сравнительные преимущества и недостатки.

11. Какие факторы влияют на установление режима частной собственности?

12. Государственная собственность: сравнительные преимущества и недостатки.

### *Тесты*

Вопросы	Обоснование
1. Какие из перечисленных теорий являются неоинституциональными: 1) экономическая теория прав собственности; 2) теория предельной полезности; 3) теория общественного выбора; 4) трудовая теория стоимости; теория народонаселения.	
2. Собственность как экономическая категория – это: 1) система общественных отношений между людьми по поводу присвоения и отчуждения материальных благ; 2) совокупность частичных прав собственности; 3) правовые отношения по закреплению материальных благ за индивидуумами; 4) объекты, которыми владеют экономические субъекты; 1) юридически закрепленные во владение субъекта экономические блага.	
3. Что из нижеперечисленного не может находиться в частной собственности: 1) информация; 2) полезные ископаемые; 3) воздушное пространство; 4) материальные блага; 5) ресурсы Мирового океана.	

<p>4. Спецификация прав собственности означает:</p> <p>1) детальное определение всех элементов системы отношений собственности;</p> <p>2) точное установление границ прав собственности;</p> <p>3) определение прав собственности таким образом, чтобы условия доступа к материальным благам регулировались конкретным субъектом;</p> <p>4) создание режима исключительности использования вещи;</p> <p>5) определяет содержание и распределение этих прав.</p>	
<p>5. Спецификация прав собственности на рыбные ресурсы в нейтральных водах Мирового океана приведет при прочих равных условиях:</p> <p>а) сначала к увеличению объема рыбных ресурсов, а потом – к уменьшению;</p> <p>б) к уменьшению рыбных ресурсов;</p> <p>в) никак не скажется на рыбных ресурсах;</p> <p>г) к увеличению рыбных ресурсов.</p>	

### *Задания для самостоятельной работы*

1. Как правило, сидячих мест в общественном транспорте всегда меньше, чем претендентов на них. Укажите все варианты регулирования доступа к сидячим местам, сравнив преимущества и недостатки каждого из них.

2. Изучите статью А.А. Алчиана и Г. Демсеца «Production, Information Costs and Economic Organization» – «Продукция, информационные издержки и экономическая организация» (1972). Изложите в письменном виде, в чем заключается смысл концепции остаточных прав и остаточных эффектов.

3. Предположим, вы ищете варианты решения своей жилищной проблемы, и вам на глаза попадается приглашение к участию в долевом строительстве жилого дома. От вас требуется заплатить эквивалент 20 тыс. долл. в начале строительства, а остальную сумму – 10 тыс. долл. – в момент заселения. Таким образом, вы имеете перспективу приоб-

рести квартиру на 5 тыс. долл. дешевле, чем при простой покупке. Насколько высоким должно быть ваше доверие к фирме-застройщику, чтобы вы приняли участие в долевом строительстве?

4. Проанализируйте, какая существует связь между причинами размывания прав собственности в России, спецификацией прав собственности и эффективностью развития экономической системы. Ответ представьте в виде эссе и (или) доклада.

5. Подумайте, какие аргументы можно привести в защиту исключительных прав собственности.

6. Приведите пример ситуации, при которой режим частной собственности не будет установлен, несмотря на то, что потери при общем доступе достигают значительной величины.

7. На примере работы маяков объясните сложности введения режима частной собственности. Выделите правовые и технологические причины, обуславливающие невозможность исключения других лиц из пользования светом маяка.

8. Оцените предложение о решении проблемы истощения рыбных ресурсов путем введения частной собственности на этот ресурс. (Ответ представьте в письменном виде).

9. Существуют ли проблемы нарушений прав собственности в современной России? Ответ представьте в виде эссе и (или) доклада.

10. Экономические последствия плохой спецификации прав собственности в России. Рейдерство – результат плохой специализации и нарушений прав собственности. Ответ представьте в виде эссе и (или) доклада.

11. Проблема прав интеллектуальной собственности в России. Пиратство, его причины и экономические последствия и защита. Ответ представьте в виде эссе и (или) доклада.

12. Продумайте, почему, по мнению Коуза, рынок сам способен преодолеть внешние эффекты при нулевых трансакционных издержках.

13. Определите, какова связь прав собственности и внешних эффектов.

14. Рассмотрите российскую приватизацию с точки зрения теоремы Коуза. Выделите цели приватизации с точки зрения подхода Коуза, проанализируйте трансакционные издержки российской экономики до начала приватизации и после, этапы российской приватизации, перераспределение прав собственности между основными группами акционеров в российской промышленности и остающиеся после завершения приватизации проблемы. Результаты представьте в виде эссе и (или) доклада.

15. Решите задачу.

Предельная общественная полезность контроля за загрязнением оценивается в 20 млрд руб. в год при сокращении выбросов на 80 %. Предельные общественные издержки контроля при таком уровне сокращений выбросов составляют 16 млрд руб. в год. Определите, является ли эффективным данный уровень контроля за загрязнением.

### *Рекомендуемая литература*

1. Белоус А.Б. Теоретические аспекты регулирования и управляемости прав собственности / А.Б Белоус // Экономика и управление. – 2008. – № 3. – С. 51–54.

2. Виноградова А.Д. Институциональный анализ прав собственности в нефтегазовом комплексе России / А.Д. Виноградова // Экономический анализ: теория и практика. – 2010. – № 38. – С. 44–50.

3. Вдовин М. Роль спецификации прав собственности в экономических кризисах: пример «запустения» 1570–1580-х годов в Центральной и Северо-Западной Руси / М. Вдовин // Экономическая политика. – 2010. – № 3. – С. 90–106.

4. *Гафаров Ш.Х.* Экономическая свобода и права собственности / Ш.Х. Гафаров // Вестник экономики, права и социологии. – 2007. – № 3. – С. 14–21.

5. *Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учеб.* / под ред. д-ра экон. наук, проф. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2010. – Гл. 3.

6. *Капелюшников Р.* Экономическая теория прав собственности. – М.: ИМЭМО, 1990. – С. 45.

7. *Капелюшников Р.И.* Чего опасаться российским собственникам? // Эко. – 2011. – № 6. – С. 26–48.

8. *Малышев А.В.* Количественный анализ территориального размещения прав собственности / А.В. Малышев // Экономический анализ: теория и практика. – 2010. – № 36. – С. 38–44.

9. *Олейник А.Н.* Институциональная экономика: учеб. пособие / А.Н. Олейник. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 416 с.

10. *Олейник А.Н.* Расширенная версия теоремы Коуза и пределы «экономического либерализма» / А.Н. Олейник // Общественные науки и современность. – 2008. – № 4. – С. 147–162.

11. *Олейник А.Н.* О трудностях сосуществования: границы решения проблемы нежелательного соседства в свете теоремы Коуза / А.Н. Олейник // Экономический вестник Ростовского государственного университета. – 2006. – Т. 4, № 3. – С. 54–70.

12. *Одинцова М.И.* Институциональная экономика. – М.: ГУ-ВШЭ, 2009. – Гл. 3.

13. *Холодков В.Г.* Эволюция форм собственности в России на рубеже веков / В.Г. Холодков // Вестник Московского университета. Сер. 6. Экономика. – 2007. – № 1. – С. 54–69.

14. *Шаститко А.Е.* Новая институциональная экономическая теория. – М.: ТЕИС, 2010. – Гл. 10.

15. *Эггертсон Т.* Экономическое поведение и институты. – М.: Дело, 2001. – С. 32.



## **Семинар 5. Теория контрактов**

### *Вопросы для обсуждения*

1. Понятие контракта. Контракт в широком и узком смысле слова.
2. Природа контрактов и теория неполных контрактов.
3. Контракт, его структура и составляющие.
4. Полный (совершенный) контракт. Несовершенные контракты: рыночный (классический) контракт.
5. Несовершенные контракты: отношенческий (неоклассический) контракт.
6. Проблемы, предшествующие контракту.
7. Механизмы защиты контрактов.
8. Типы асимметрии информации и виды оппортунистического поведения.
9. Неблагоприятный отбор и моральный риск: институциональные способы их предотвращения.
10. Постконтрактный оппортунизм.

### *Вопросы для контроля*

1. Что такое контракт?
2. В чем суть базовых принципов контрактных отношений?
3. Почему полных контрактов в мире не существует?
4. Зачем нужны типовые формы договоров?
7. Основные черты классического контракта.
8. Основные характеристики неоклассического контракта.
9. Как решаются споры в неоклассическом контракте?
10. Основные характеристики отношенческого контракта.
11. Какой ресурс называется «специфическим»? Виды специфичности ресурса.
12. Что такое «квази-рента»?
13. Какие факторы влияют на выбор типа контракта?
14. Какой способ организации сделки применяется при классическом, неоклассическом и отношенческом контракте?

15. Что такое асимметрия информации? Каково ее влияние на эффективность результатов взаимодействия?

16. Виды оппортунистического поведения, связанные с асимметрией информации: *ex ante* и *ex post*.

17. Что такое неблагоприятный отбор и моральный риск?

### *Тесты*

1. Не являются элементом структуры контракта:

- а) предмет контракта;
- б) процедуры улаживания конфликтов;
- в) продолжительность контракта;
- г) ожидаемое поведение участников контрактных отношений.

2. В отношенческом контракте используются такие механизмы исполнения контракта, как:

- а) нормы бизнес-среды;
- б) формальные условия;
- в) угроза потери репутации;
- г) верно все вышеперечисленное.

3. Выберите верные утверждения:

а) отношенческий контракт требует доверия между участниками, поскольку обычно уровень специфических инвестиций велик;

б) отношенческий контракт полагается лишь на неформальные способы разрешения конфликтов;

в) по мнению Макнейла, отношенческий контракт специально делается неполным, чтобы стороны могли гибко приспособливаться к меняющимся условиям;

г) для отношенческого контракта требуются общие ментальные модели и нормы поведения участников.

4. В отношенческом контракте:

а) как и в неоклассическом, задействованы специфичные активы;

б) в отличие от классического, задействованы специфичные активы, но по степени определенности будущего эти контракты одинаковы;

в) в большей мере, чем в классическом и неоклассическом, стороны полагаются на неформальные нормы;

г) как и в неоклассическом, имеет место контрактная неполнота.

5. Свойство презентативности, характерное для сделок классического контракта, означает:

а) автономность сделки;

б) четко оговоренные начало и конец сделки;

в) четкое описание текущего состояния;

г) определенность всех будущих состояний.

6. Выберите верные утверждения:

а) в классическом контракте не могут быть задействованы специфичные активы в силу его презентативности;

б) в классическом контракте не могут быть задействованы специфичные активы в силу его дискретности;

в) классический контракт является самоподдерживающимся;

г) точечный контракт не является классическим.

7. Выберите неверные утверждения:

а) в неоклассическом контракте, в отличие от классического, всегда присутствует третья сторона;

б) в неоклассическом контракте, как и отношенческом, стороны полагаются на неформальные нормы;

в) в неоклассическом контракте, как и классическом, стороны полагаются на формальные нормы и формальные способы разрешения конфликтов;

г) для неклассического контракта, как и для отношенческого, характерна угроза потери репутации.

8. Выберите верные утверждения. Неоклассический контракт:

- а) не признает контрактную неполноту;
- б) не требует доверия к третьей стороне, поскольку решения арбитражного суда имеют юридическую силу и обязательны к исполнению;
- в) используется для оформления разовых сделок со специфичными активами;
- г) допускает обращения сторон к третейскому суду для разрешения конфликтов.

9. Выберите верные утверждения:

- а) отношенческие контракты возможны и в повторяющихся, и в разовых транзакциях;
- б) неоклассические контракты возможны и в повторяющихся, и в разовых транзакциях;
- в) по мере того, как частота транзакций растет, отношенческие контракты применяются все чаще вне зависимости от степени специфичности активов;
- г) использование классических контрактов не зависит от частоты транзакций.

10. В отношениях «менеджер – акционер» внутренние и внешние механизмы борьбы с моральным риском будут отличаться тем, что:

- а) внутренние (например, угроза поглощения) будут задаваться внутри фирмы ее генеральным директором, а внешние (например, мониторинг со стороны лицензирующего органа) – рынком;
- б) внутренние (например, оплата по результату) будут задаваться внутри фирмы ее генеральным директором, а внешние (например, репутация агентов на рынке) – рынком;
- в) внутренние (например, мониторинг) будут доступны акционеру и будут, в случае их применения, им и оплачиваться, а внешние (например, угроза поглощения) будут задаваться рынком;

г) верного ответа нет.

11. Вымогательство может возникнуть в случае:

а) асимметрии информации;

б) неопределенности будущего;

в) специфических инвестиций, сделанных одной из сторон контракта;

г) верно все вышеперечисленное.

12. К механизмам борьбы с вымогательством относятся:

а) вертикальная интеграция;

б) самостоятельное выполнение работы, для которой в противном случае был бы нанят потенциальный вымогатель;

в) долгосрочные контракты;

г) верно все вышеперечисленное.

### *Задания для самостоятельной работы*

1. Подумайте, является ли подписание невыгодного договора под дулом пистолета контрактом.

2. Сформулируйте, почему классический контракт – негибкий. Раскройте, каким образом экономические агенты приспосабливаются к изменившимся условиям, если они заключают классические контракты. За счет чего неоклассический контракт более гибкий, чем классический.

3. Поясните, как влияет на выбор формы контракта специфичность ресурса. Ответ представьте в виде эссе.

4. На конкретных примерах из жизни реальных предприятий рассмотрите, как осуществляется выбор типа контракта. Ответ представьте в виде доклада.

5. В 1997–1998 гг. на российском рынке особую известность приобрели товары, которые продавались под торговой маркой «Довгань»: спиртные напитки, сигареты, бакалейная продукция и многое другое. Порядок использования

торговой марки и характеристики качества товаров регулировались договорами, которые заключались между компанией – собственником торговой марки и производителями товаров, принадлежащими различным владельцам, вплоть до зарубежных. Выберите из представленных вариантов, о контракте какого типа идет речь:

- а) классический;
- б) неоклассический;
- в) имплицитный;
- г) классический или неоклассический.

6. Рассмотрите ситуацию.

Работник компании А., который прошел специальную подготовку, оплаченную этой компанией, устанавливал оборудование, производимое компанией А в компании В, которая захотела переманить его к себе, считая это выгодной сделкой, потому что ей не придется нести издержки по его обучению. Предлагая работнику перейти к ней на работу, компания В. пытается экспроприировать квази-ренду, которая возникает благодаря тому, что работник обладает специфическим человеческим капиталом – имеет особые навыки работы на оборудовании компании А., получение которых было оплачено этой компанией.

*Ответьте на вопросы:*

1. Должен ли закон предоставить компании А. право удержать работника?

2. Какие способы удержать работника доступны компании А., если закон откажет ей в этом?

7. Рассмотрите ситуацию.

Раймон Дайан приобрел эксклюзивную лицензию на право открывать рестораны Макдональдс в Париже у Рэя Крока, основателя системы Макдональдс. В парижских ресторанах строгие спецификации компании, касающиеся пищевых про-

дуктов, вопиющим образом игнорировались. Гамбургеры приготавливались без стандартных ингредиентов. Еду хранили так долго и подавали такой холодной, что менеджеры Макдональдса, инспектировавшие рестораны, с трудом могли ее есть. Парижские рестораны были такие грязные, что франчайзи в системе Макдональдс по всему миру слышали жалобы от своих постоянных клиентов, которым довелось увидеть рестораны Дайана при посещении Парижа. Президент канадского Макдональдса Джордж Кохон настаивал «на удалении раковой опухоли» и попытался договориться о выкупе лицензии Дайана. Когда Дайан отказался, компания Макдональдс отозвала его лицензию. Дайан подал иск в суд штата Иллинойс, утверждая, что компания Макдональдс пытается присвоить прибыли от парижских операций.

Судья Карри в 1982 г. решил дело в пользу Макдональдса, отклонив иск Дайана.

Дайте экономическое обоснование судебного решения.

Объясните соотношение выгод и издержек оппортунистического поведения франчайзи типа Дайана:

- а) до решения суда;
- б) после решения суда.

8. Предположим, для агента по продажам предложены на выбор три контракта: первый предполагает высокое фиксированное вознаграждение (базовую заработную плату) и низкий уровень комиссионных, второй – низкое фиксированное вознаграждение и высокий уровень комиссионных, третий – еще более низкое фиксированное вознаграждение и максимально высокий уровень комиссионных. Как будет зависеть выбор контракта от конъюнктуры рынка?

### *Рекомендуемая литература*

1. Воронова Е. Ю. Бухгалтерский учет как составляющая контрактного процесса организации / Е. Ю. Воронова // Аудиторские ведомости. – 2010. – № 9. – С. 79–89.

2. *Расков Д.* Риторика новой институциональной экономической теории / Д. Расков // Вопросы экономики. – 2010. – № 5. – С. 81–95.

3. *Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учеб.* / под ред. д-ра экон. наук, проф. А. А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2010. – Гл. 4.

4. *Институциональная экономика: учеб.* / под общ. ред. А. Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2007. – Гл. 1.4.

5. *Капелюшников Р. И.* Экономическая теория прав собственности. – М.: ИМЭМО, 1990. – С.10–70.

6. *Кузьминов Я. И.* Курс институциональной экономики: институты, сети, трансакционные издержки, контракты: учеб. / Я. И. Кузьминов, К. А. Бенукидзе, М. М. Юдкевич. – М.: Изд. Дом ГУ ВШЭ, 2006. – Гл. 5.

7. *Кузьминов Я.* За пределами рынка: институты управления трансакциями в сложном мире (Нобелевская премия по экономике 2009 года – Оливер Уильямсон и Элинор Остром) / Я. Кузьминов, М. Юдкевич // Вопросы экономики. – 2010. – № 1. – С. 82–98.

8. *Матюгина Э. Г.* Роль институционального инструментария в управлении рисковостью функционирования современной хозяйственной системы / Э. Г. Матюгина // Страховое дело. – 2008. – № 6. – С. 28–31.

9. *Мусаева А. М.* Контрактные отношения в системе отношений собственности / А. М. Мусаева // Проблемы современной экономики. Евразийский международный научно-аналитический журнал. – 2008. – № 4. – С.96–99.

10. *Олейник А. Н.* Институциональная экономика: учеб. пособие / А. Н. Олейник. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 416 с.

11. *Одинцова М. И.* Институциональная экономика. – М.: ГУ-ВШЭ, 2009. – Гл. 4.

12. *Смотрницкая И.* Институт контрактных отношений на рынке государственных заказов / И. Смотрницкая, С. Черных // Вопросы экономики. – 2008. – № 8. – С. 108–118.



13. *Скоробогатов А.* Теория организации и модели неполных контрактов / А. Скоробогатов // Вопросы экономики. – 2007. – № 12. – С 71–95.

14. *Харт О.Д.* Неполные контракты и теория фирмы О.И Уильямсон, С. Дж. Уинтер (ред.). – М.: Дело, 2001, С. 206–236.

15. *Шаститко А. Е.* Новая институциональная экономическая теория. – М.: ТЕИС, 2010. – Гл. 12, 13.

16. *Шаститко А.* Механизмы корпоративного управления: место акционерных соглашений / А. Шаститко, Т. Радченко // Вопросы экономики. – 2008. – № 10. – С. 49–61.

## **Семинар 6. Теория игр**

### *Вопросы для обсуждения*

1. Вклад авторов теории игр в историю экономической мысли.

2. Основные понятия теории игр.

3. Типы равновесий.

4. Применение теории игр в экономике и управлении.

### *Контрольные вопросы*

1. Зарождение теории игр. История развития теории игр и её основные разработчики.

2. Теория игр как часть математического моделирования.

3. Представление игры и распределение игроков (кооперативные и некооперативные игры).

4. Применение теории игр для описания поведения экономических субъектов.

### *Задания для самостоятельной работы*

1. Решите задачу. В сегменте производства каркасных теплиц для садоводов конкурируют две фирмы – «Атлант» и «Голиаф» Каждая из них стремится к большему доходу, и это обязательно ведет к уменьшению дохода конкурента.

Менеджеры фирмы «Атлант» имеют три возможности для изменения своего поведения на этом рынке услуг:

- 1) усовершенствование технологии;
- 2) активизация продвижения услуг;
- 3) освоение сектора моделей по индивидуальным проектам.

Руководство фирмы «Голиаф» в качестве ответных мер может предложить:

- 1) гибкую ценовую политику;
- 2) усилиться на сегменте унифицированных доступных моделей;
- 3) совершенствовать производственную инфраструктуру и логистику.

Что является результатом одновременной реализации разумно-обоснованного выбора?

2. Решите задачу. Владелец ресторана, расположенного на оживленной автостраде, хочет принять решение о проведении ремонта. Он имеет три альтернативы:

- 1) оставить всё как есть;
- 2) выполнить косметический ремонт;
- 3) сделать серьезную реконструкцию и переоборудование ресторана.

При этом возможны три независимых условия, от которых зависит выбор той или иной альтернативы:

- 1) конкурент откроет поблизости свой ресторан;
- 2) изменится направление автострады, что сократит поток клиентов;
- 3) все условия останутся прежними.

Как влияют на результат выбора мотивации владельца ресторана, а также дополнительная информация того или иного рода (для данного случая известные вероятности состояния природы)?

3. Решите задачу. В приближении посевного сезона у фермера Петрова четыре альтернативы:  $A_1$  – выращивать кукурузу;  $A_2$  – выращивать пшеницу;  $A_3$  – выращивать овощи;  $A_4$  – использовать землю под пастбища. Погодные условия условно можно разделить на четыре категории:  $B_1$  – сильные осадки;  $B_2$  – умеренные осадки;  $B_3$  – незначительные осадки;  $B_4$  – засушливый сезон. Возможные доходы от реализации урожая или использования пастбища задаются матрицей выигрышей:

$$A = \begin{pmatrix} -10 & 80 & 40 & -20 \\ 50 & 90 & 35 & 50 \\ -40 & 150 & 55 & -15 \\ 20 & 25 & 35 & 15 \end{pmatrix}$$

Какой план посева должен выбрать фермер, руководствуясь теми или иными своими мотивациями, а также дополнительными сведениями?

#### *Рекомендуемая литература*

1. Абчук В. А. Математика для менеджеров и экономистов: учеб. для вузов / В. А. Абчук. – СПб.: Изд-во Михайлова В. А., 2002. – 524 с.
2. Аузан А. А. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учеб. / А. А. Аузан. – 2-е изд. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 447 с.
3. Дубина И. Н. Основы теории экономических игр: учеб. пособие для вузов / И. Н. Дубина. – М.: КноРус, 2010. – 208 с.
4. Ласкер Л. Г. Игровые методы в управлении экономикой: учеб. пособие для вузов / Л. Г. Ласкер. – М.: Дело, 2001. – 464 с.
5. Литвак Б. Г. Разработка управленческого решения: учеб. – 2-е изд. – М.: Дело, 2007. – 391 с.

6. *Методы* принятия управленческих решений: учеб. для вузов / под ред. М.Л. Розу. – 2-е изд. – М.: Кно Рус, 2007. – 412 с.

7. *Модели* и методы управления в условиях неопределенности: учеб. пособие для вузов. – М.: Финансы, 2006. – 301 с.

8. *Олейник А.Н.* Институциональная экономика: учеб. пособие / А.Н. Олейник. – М.: ИНФРА–М, 2011. – 416 с.

9. *Тихомиров Н.П.* Риск-анализ в экономике / Н.П. Тихомиров. – М.: Экономика, 2010. – 318 с.

10. *Экономико-математические* методы и модели: учебно-практическое пособие / под ред. С.И. Макарова, С.А. Севостьяновой. – 2-е изд., перераб. – М.: КНОРУС, 2009. – 208 с.

## **Семинар 7. Институты и организация**

### *Вопросы для обсуждения*

1. Организация в экономической теории.
2. Дихотомия: институты и организации.
3. Контроль и власть в хозяйственной организации.
4. Домашнее хозяйство как организация.
5. Теория агентских отношений.

### *Контрольные вопросы*

1. В чем сущность организации в экономической теории?
2. Раскройте понятие организации по Маршаллу.
3. Назовите основные признаки организации.
4. Существует ли организация на макроуровне?
5. Перечислите общие и различные черты организации и рынка.
6. Назовите причины возникновения организаций в экономической системе.
7. Проведите сравнительный анализ институтов и организаций.

8. Как оценить, эффективной или неэффективной является организация?

9. Назовите причины существования и сохранения неэффективных организаций.

### *Задачи*

1. Работникам пассажирского автотранспортного предприятия г. Тюмень был задан следующий вопрос: «Чьи интересы выражает ваша профсоюзная организация?» Ответы распределились следующим образом: интересы рабочих – 11 %, администрации – 38, не защищает ничьи интересы – 16, затруднились ответить – 25, не ответили – 10 %. К какому типу предприятий вероятнее всего относится ПАТП?

А. Фирма А.

Б. Предприятие К.

В. Предприятие П.

Г. Фирма Л.

2. Предположим, что у владельца сети коммерческих киосков торговые точки находятся в разных частях города. Для работы нанимаются продавцы, в основном семейные женщины, причем их альтернативная заработная плата на рынке труда низкая. Каким образом лучше мотивировать продавцов в увеличении товарооборота (именно в этом заключаются интересы владельца киосков)?

А. Чаще посещать торговые точки, контролируя добросовестность продавцов.

Б. Увязывать оплату труда продавцов с торговой выручкой.

В. Сдавать киоски в аренду продавцам.

Г. Премировать только тех продавцов, которые обеспечили наибольший товарооборот.

Д. Сделать продавцов совладельцами торгового предприятия.

### *Задания для самостоятельной работы*

1. Группа из 4 ученых, не реализовавшая себя в существующих академических и университетских рамках, решает организовать новый вуз. Для этого им придется отказаться от гарантированного заработка на прежних местах занятости, равного 2600 руб. в месяц для каждого из них. В первый год создания нового вуза они вообще не могут рассчитывать на получение какого-либо вознаграждения от новой работы. Во второй год они, заняв руководящие посты в новом вузе, получают ежемесячный оклад, равный 3000 руб. в месяц каждый. Однако факт работы в непризнанном еще в научных кругах вузе неблагоприятно скажется на их репутации в этот период. Оценка потерь от ущерба репутации в академическом мире составляет 1000 руб. ежемесячно для каждого. В третий год работы в новом вузе его создатели повысят себе оклад до 4100 руб., а потери от ущерба снизятся до 750 руб. (ущерб уменьшается по мере роста репутации нового вуза). Рассчитайте, сколько лет создателям нового вуза нужно сохранять за собой руководящие посты, чтобы окупить свои издержки на осуществление данной инновации (при сохранении существующих тенденций), если уровень дисконтирования составляет 0,9.

2. Укажите, какие из перечисленных структур можно квалифицировать как организации:

- А. Студенческая группа.
- Б. Высшее учебное заведение.
- В. Правила дорожного движения.
- Г. Семья.
- Д. Центральный банк.
- Е. Маркетинговая компания.
- Ж. Экологическое движение Greenpeace.

3. Движение против установки памятника Петру I на Болотной набережной в Москве (1996–1997 гг.).

3. Фирма стоит перед выбором: или сбыт собственной продукции поручается специализированному торговому предприятию на основе заключения долгосрочного контракта, или его осуществляет собственное сбытовое подразделение фирмы, которое необходимо создать. Трансакционные издержки, связанные с заключением контракта, – 20 000 руб. Дополнительные затраты на организацию сбыта продукции конечным потребителям (дополнительные средства производства, дополнительная рабочая сила, хранение, транспортировка, упаковка, реклама) – 150 000 руб. Дополнительные затраты на управление фирмой в связи с усложнением ее внутренней структуры (дополнительные общецеховые и общезаводские расходы) – 12 000 руб. При условии совмещения работ и использования работников, получающих повременную зарплату, затраты можно снизить на 2 000 руб. (вмененный доход 2 000 руб.) Данные о выпуске продукции фирмой представлены в таблице 5. Определите, какую форму защиты транзакции (собственное производство или заключение долгосрочного контракта с контрагентом) выберет фирма.

*Таблица 5*

**Данные об объемах производства, оптовых и розничных ценах на изделия**

Изделие	Объем производства, шт.	Оптовая цена, руб.	Розничная цена, руб.
А	11000	10	12
Б	21000	12	15
В	16000	15	19

4. Раскройте суть проблемы «принципал-агент», виды и способы возможного проявления оппортунизма, механизмы борьбы с ним для отношений «врач-пациент», «управляющий и акционеры», «избиратели и политики», «правительство и сборщики налогов на местах», «ребенок как принципал и родители как агенты». Приведите самостоятельно примеры агентских отношений.

### *Рекомендуемая литература*

1. *Зиннатуллин М. С.* Эволюция внутрифирменной структуры: от унитарной организации к интегрированным корпорациям / М. С. Зиннатуллин // Экономика и управление: Российский научный журнал. – 2007. – № 4. – С. 118–124.

2. *Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учеб.* / под ред. д-ра экон. наук, проф. А. А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2010. – Гл. 4.

3. *Институциональная экономика: учеб.* / под общ. ред. А Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2007. – Гл. 1.5.

4. *Малиновский Л. Ф.* Актуальные аспекты теории экономической организации: институциональный подход // Вестник Московского государственного лингвистического университета. – 2009. – № 542. – С. 127–139.

5. *Маршалл А.* Принципы экономической науки. – М.: Эксмо, 2008. – С. 832.

6. *Олейник А. Н.* Институциональная экономика: учеб. пособие / А. Н. Олейник. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 416 с.

7. *Осипенко О.* Законотворческие поиски «сильных институтов» корпоративного управления между принципиальной бессистемностью и системной беспринципностью / О. Осипенко, А. Голубева // Российский экономический журнал. – 2008. – № 5/6. – С. 17–30.

8. *Скоробогатов А.* Теория организации и модели неполных контрактов / А. Скоробогатов // Вопросы экономики. – 2007. – № 12. – С 71–95.

9. *Шаститко А. Е.* Новая институциональная экономическая теория. – М.: ТЕИС, 2010. – Гл. 14.

10. *Якутин Ю. В.* Доверие и ответственность власти и бизнеса в зоне экономических интересов / Ю. В. Якутин // Экономическое возрождение России. – 2007. – № 1. С. 49–56.



## **Семинар 8. Новая институциональная теория фирмы**

### *Вопросы для обсуждения*

1. Фирма в неоклассической теории.
2. Сравнительная характеристика неоклассического и институционального подходов к фирме.
3. Причины возникновения фирм: взгляды Найта, Коуза, Алчиана, Уильямсона.
4. Фирма как средство экономии транзакционных издержек. Определение границ фирмы.
5. Контрактная теория фирмы.
6. Альтернативные цели фирм, организация и обработка информации.
7. Типология хозяйственных организаций.

### *Контрольные вопросы*

1. В чем отличия неоклассического и институционального подхода к определению фирмы?
2. В чем заключается подход Алчиана (1972) к факту существования фирмы?
3. Каким образом, с точки зрения Уильямсона, проблема вымогательства приводит к формированию фирмы?
4. Насколько достоверно мнение институционалистов о том, что фирма есть сеть контрактов?
5. Каков подход Коуза к природе фирмы?
6. Раскройте основные параметры институционального подхода к фирме.
7. Чем определяется существование различных организационных форм фирмы?

### *Задания для самостоятельной работы*

1. Выделите преимущества и недостатки индивидуального частного предпринимательства с точки зрения транзакционных издержек и распределения прав собственности.

2. Раскройте внутренние и внешние механизмы обеспечения дисциплины менеджеров в корпорациях.

3. Основываясь на сравнительной характеристике черт легального и нелегального бизнеса в России (табл. 6) выберите верные из следующих утверждений:

а) издержки поиска и информации выше в нелегальном секторе;

б) издержки заключения контракта выше в легальном секторе;

в) издержки защиты от третьих лиц выше в легальном секторе;

г) издержки ведения переговоров ниже в нелегальном секторе;

д) издержки измерения выше в нелегальном секторе.

*Таблица 6*

**Характерные черты легального и нелегального бизнеса  
(согласно опросам российских предпринимателей)**

Характеристика легального бизнеса	Характеристика нелегального бизнеса
Наличие трудовых книжек	Выдача зарплаты в конверте
Использование наличных в расчетах	Заключение контрактов преимущественно с друзьями и знакомыми
Связи в государственном аппарате	Использование наличных в расчетах
Уплата налога на прибыль	Использование наличной валюты в расчетах
Использование договора в письменной форме	Связи в государственном аппарате
Уплата НДС	Обращение к «ребятам» (к крыше) для решения коммерческих споров

4. Напишите эссе на одну из предложенных тем.

1. Структура межфирменных отношений в стратегическом альянсе (на примере российских или зарубежных фирм).

2. Структура межфирменных отношений в совместном предприятии (на примере российских или зарубежных фирм).

3. Формирование отношенческого капитала в структуре контрактов между производителем и сбытовой организацией (на примере российских фирм).

4. Исследование принципов франчайзинговых отношений (на примере российских фирм).

#### *Рекомендуемая литература*

1. Аунапу Э. Ф. Эволюционно-ориентированное антикризисное управление корпорациями / Э. Ф. Аунапу // Финансовый бизнес. – 2007. – № 3. – С. 16–25.

2. Бекетов Н. В. Институциональный подход к теории современной корпорации / Н. В. Бекетов // Экономический анализ: теория и практика. – 2008. – № 21. – С. 13–16.

3. Галабурда Г. С. Фирма как исходная форма функционирования рыночного хозяйства / Г. С. Галабурда // Экономика и управление: Российский экономический журнал. – 2007. – № 3. – С. 43–48.

4. Ефимова Л. О правовой природе госкорпораций / Л. Ефимова // Хозяйство и право. – 2008. – № 8. – С. 59–68.

5. Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учеб. / под ред. д-ра экон. наук, проф. А. А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2010. – Гл. 4.

6. Коуз Р. Фирма, рынок и право. – М.: Дело, 1993. – 192 с.

8. Олейник А. Н. Институциональная экономика: учеб. пособие / А. Н. Олейник. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 416 с.

9. Полонский С. Ю. Институциональный подход к теории современной корпорации / С. Ю. Полонский // Проблемы современной экономики. Евразийский международный научно-аналитический журнал. – 2007. – № 2. – С. 100–104.

10. *Рубе В. А.* Институциональные аспекты организации малого бизнеса в развитых странах и в России: учеб. пособие. – М.: ИНФРА-М, 2004. – 79 с.

11. *Салихов Б. В.* Организационно-экономические основы повышения эффективности институционального производственного предпринимательства / Б. В. Салихов, В. Б. Воронин // Проблемы современной экономики. Евразийский международный научно-аналитический журнал. – 2007. – № 2. – С. 155–160.

12. *Фролов Д.* Рефункционализация как механизм изменения институциональной структуры фирмы / Д. Фролов, В. Черных // Проблемы теории и практики управления. – 2008. – № 5. – С. 21–26.

13. *Черной Л.* Эффективность корпоративных систем в открытой экономике / Л. Черной // Общество и экономика. – 2008. – № 2. – С. 64–83.

14. *Шаститко А. Е.* Новая институциональная экономическая теория. – М.: ТЕИС, 2002. – Гл. 14.

15. *Шаститко А. Е.* Институциональная среда предпринимательской деятельности (стимулы, ограничения, стратегии развития) / А. Е. Шаститко // Общественные науки и современность. – 2008. – № 2. – С. 24–35.

## **Семинар 9. Новая институциональная теория государства**

### *Вопросы для обсуждения*

1. Природа государства. Подходы к исследованию государства в институциональной экономике.
2. Теории возникновения государства.
3. Функции и «провалы» государства.
4. Понятие контракта в государственных отношениях.
5. Теория государства Д. Норта. Государство и проблема «принципала-агента».

## 6. Критерии оценки эффективности государства.

### *Контрольные вопросы*

1. Какие существуют основные подходы к пониманию государства?
2. В чем специфика теории государства и причин его появления в неоинституциональной теории?
3. На чем основывается простая статистическая модель государства по Д. Норту?
4. На чем основываются ограничения в статической модели Д. Норта?
5. Какие виды ограничений появляются при рассмотрении динамического аспекта теории Д. Норта?
6. Что такое контракт в государственных отношениях?
7. Трактовка государства как «стационарного бандита».
8. Как определяется оптимальная ставка налогообложения в модели государства?

### *Задания для самостоятельной работы*

1. Прокомментируйте следующее утверждение: «Присутствие государства в экономике должно быть минимальным».
2. Продумайте, более высокая ставка налогообложения, в соответствии с выводами Мак-Гира – Олсона, будет свойственна автократическому режиму или автократической демократии?
3. Определите, в чем заключается проблема «принципал – агент» в системе бюрократического аппарата.
4. Напишите эссе по предложенным темам:
  1. Российское государство: институциональный анализ.
  2. Контрактные и эксплуататорские теории государства.
  3. Оценка эффективности российской институциональной структуры.

### *Рекомендуемая литература*

1. *Абрамов А.* Финансовый рынок России в условиях государственного капитализма / А. Абрамов, А. Радыгин // Вопросы экономики. – 2007. – № 6. – С. 28–44.

2. *Антропова Т. Г.* Институциональная трансформация экономики и новые угрозы экономической безопасности // Вестник экономики, права и социологии. – 2009. – № 4. – С. 6–12.

3. *Бессонова О. Э.* Роль государства в современной экономике в контексте общей теории институциональных трансформаций / О. Э. Бессонова // Регион: экономика и социология. – 2008. – № 3. – С. 126–146.

4. *Галицкий Е.* Коррупционные взаимоотношения бизнеса и власти (опыт эмпирического анализа) / Е. Галицкий, М. Левин // Вопросы экономики. – 2007. – № 2. – С. 19–32.

5. *Грудцына Л. Ю.* Концепция формирования и поддержки государством институтов гражданского общества: возникновение, развитие и содержание / Л. Ю. Грудцына // Законодательство и экономика. – 2008. – № 9. – С. 5–13.

6. *Ерзикаян Б. А.* Государственная политика в свете институциональной модернизации социально-экономических отношений / Б. А. Ерзикаян // Экономика и математические методы. – 2007. – Т. 43, № 4. – С. 56–62.

7. *Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учеб.* / под ред. д-ра экон. наук, проф. А. А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2010. – Гл. 5.

8. *Институциональная экономика: учеб.* / под общ. ред. А. Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2007. – Гл. 11.6.

9. *Исаева С. А.* Роль институциональных факторов в повышении эффективности государственного управления экономикой // Проблемы современной экономики: Евразийский международный научно-аналитический журнал. – 2010. – № 1. – С. 72–75.

10. *Нуртдинов А.Р.* Институциональные основы государственной политики устойчивого развития // *Экономические науки.* – 2010. – № 12. – С. 51–54.

11. *Олейник А.Н.* Институциональная экономика: учеб. пособие / А.Н. Олейник. – М.: ИНФРА–М, 2011. – 416 с.

12. *Сотская Т.В.* Особенности формирования социально-экономической политики государства в контексте институционального подхода / Т.В. Сотская // *Финансы и кредит.* – 2007. – № 14. – С. 75–78.

13. *Сухарев О.С.* Институциональные основы денежно-кредитной политики / О.С. Сухарев // *Финансы.* – 2007. – № 12. – С. 71–72.

14. *Шаститко А.Е.* Новая институциональная экономическая теория. – М.: ТЕИС, 2010. – Гл. 16.

## **Семинар 10. Развитие институтов в РФ**

### *Вопросы для обсуждения*

1. Механизм институциональных изменений.
2. Государство и институциональные изменения.
3. Институциональные изменения в условиях переходной экономики.
4. Страновая специфика институтов.
5. Факторы, влияющие на формирование институтов в России.
6. Институты, регулирующие экономические отношения в России.
7. Проблема неразвитости институтов.
8. Влияние климатического и территориального факторов на развитие российской экономики.
9. Влияние экономической трансформации 1991–2008 гг. на современное состояние российской экономики.

### *Контрольные вопросы*

1. Как работает механизм институциональных изменений?
2. Виды институциональных изменений.
3. Способы институционального отбора.
4. Какова роль государства в институциональных изменениях?
5. Факторы институциональных изменений.
6. Эволюционные институциональные изменения и импорт институтов.
7. В чем заключается проблема институциональной ловушки?
8. В чем отличительные черты эффективной институциональной системы?
9. Какое влияние оказывает климатический и территориальный факторы на развитие российской экономики?
10. Как воздействует экономическая трансформация 1991–2008 гг. на современное состояние российской экономики?

### *Задания для самостоятельной работы*

1. Подумайте, верно ли, что среди формальных институтов «выживают» наиболее эффективные, в наибольшей мере способствующие созданию стоимости?
2. Проанализируйте, каков механизм влияния транзакционных издержек политического рынка на процессы институциональных изменений.
3. Сопоставьте направления институциональных изменений в современной России с элементами эффективной институциональной системы.

### *Рекомендуемая литература*

1. Бессонова О. Э. Траектория развития России в контексте общей теории институциональных трансформаций /



О.Э. Бессонова // Регион: экономика и социология. – 2007. – № 4. – С.88–108.

2. *Институциональная экономика: новая институциональная экономическая теория: учеб.* / под ред. д-ра экон. наук, проф. А. А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2007. – Гл. 5,6.

3. *Институциональная экономика: учеб.* / под общ. ред. А Олейника. – М.: ИНФРА-М, 2007. – Гл. 11.6.

4. *Кирдина С.* Российская модель институциональных изменений: опыт эмпирико-статистического исследования // Вопросы экономики. – 2010. – № 11. – С. 97–114.

5. *Лавров И.* О проблематике нормативных исследований в экономике / И. Лавров // Вопросы экономики. – 2007. – № 7. – С. 59–72.

6. *Либман А.М.* «Вторая трансформация» в постсоветских странах / А.М. Либман // Общественные науки и современность. – 2007. – № 3. – С. 5–17.

7. *Недорезова О.Ю.* Проблемы развития институциональной среды России на этапе модернизации // Управление собственностью: теория и практика. – 2011. – № 2. – С. 10–15.

8. *Олейник А.Н.* Институциональная экономика: учеб. пособие. – М.: ИНФРА-М, 2007. – Лекции 21, 22, 24.

9. *Семин Р.Н.* Развитие институциональной среды: финансовая поддержка малого бизнеса/ Р.Н. Семин // Дайджест-Финансы. – 2007. – № 5. – С. 31–38.

10. *Тамбовцев В.Л.* Теории институциональных изменений: учеб. пособие. – М.: ИНФРА-М, 2009. – 154 с.

11. *Тамбовцев В.Л.* Основы институционального проектирования: учеб. пособие. – М.: ИНФРА-М, 2009. – 144 с.

12. *Фрейнкман Л.* Россия в 2007 году: риски замедления экономического роста на фоне сохраняющейся институциональной стагнации / Л. Фрейнкман, В. Дашкеев // Вопросы экономики. – 2008. – № 4. – С. 75–93.

13. *Фролов Д.* Институциональная эволюция постсоветского институционализма / Д. Фролов // Вопросы экономики. – 2008. – № 4. – С. 130–140.

14. *Олейник А. Н.* Институциональная экономика: учеб. пособие / А. Н. Олейник. – М.: ИНФРА–М, 2011. – 416 с.
15. *Юдаева К.* Стратегия 2050: справится ли Россия с вызовами глобализации? / К. Юдаева, Е. Ясин // Вопросы экономики. – 2008. – № 5. – С. 53–57.
16. *Ясин Е.* Институциональные проблемы России в мировом контексте / Е. Ясин // Вопросы экономики. – 2010. – № 1. – С. 114–128.
17. *Ястребов О. А.* Формирование институциональной инфраструктуры государственно-частного партнерства в Российской Федерации // Проблемы современной экономики: Евразийский международный научно-аналитический журнал. – 2011. – № 2. – С. 178–181.

## **2. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ВЫПОЛНЕНИЮ КОНТРОЛЬНОЙ РАБОТЫ, РЕФЕРАТА И ЭССЕ**

**Контрольная работа** – одна из форм проверки и оценки усвоенных знаний, получения информации о характере познавательной деятельности, уровне самостоятельности и активности студентов в учебном процессе, эффективности методов, форм и способов учебной деятельности.

Целью контрольной работы является закрепление теоретических знаний студентов, проверка теоретических представлений об институциональной экономике и ее современных направлениях.

Название темы контрольной работы:

- должно соответствовать содержанию, ограничивать круг вопросов, которые разрабатывает автор, раскрывать исследуемую идею;
- должно отражать замысел автора, т.е. полное или частичное изложение проблемы;

– должно быть достаточно развернутым, чтобы отражать рамки исследования, но при этом не содержать лишних слов.

Выбор темы предполагает самостоятельность студента, исходя из его уровня понимания и осознания актуальности темы, оценки ее теоретического и практического значения. Перечень тем представлен в разделе «Темы контрольных работ».

Студенты, выполняющие контрольную работу, должны соблюдать требования, которые предъявляются к письменным работам. Контрольная работа выполняется в соответствии с представленным ниже порядком:

*1. Выбор темы.* Тему контрольной работы студент получает на кафедре от ведущего данный курс преподавателя. Выбор темы из предложенных вариантов осуществляется по начальной букве фамилии студента (табл. 7).

*2. Подбор и изучение источников для написания работы.* Работа с литературой начинается с изучения списка, который представлен в методических указаниях. При составлении перечня литературы рекомендуется пользоваться системными и тематическими библиографическими каталогами, а также списками литературы, которые приводятся в учебной и монографической литературе. Статьи в журналах, опубликованных за год, можно найти в последнем номере данного журнала. При использовании Интернет-ресурсов необходимо делать ссылку на соответствующий сайт.

Таблица 7

А, Б, В, Г	1	6	11	16	15
Д, Е, Ж, З, И, К	4	18	24	17	22
Л, М, Н, О, П, Р	3	8	13	7	23
С, Т, У, Ф, Х	2	14	9	19	22
Ц, Ч, Ш, Э, Ю, Я	5	10	21	20	25

При написании контрольной работы рекомендуется использовать:

- учебную литературу по курсу «Институциональная экономика»;
- научную монографическую литературу по проблеме, обозначенной в теме работы;
- периодические издания: журналы и газеты по экономической тематике;
- нормативно-правовые источники: законы РФ, указы Президента РФ, постановления Правительства РФ, нормативные материалы;
- статистические издания;
- Интернет-ресурсы.

Тщательное изучение литературы позволит разобраться в теоретических вопросах, подобрать материал и составить развернутый план работы, который должен четко ориентировать на содержание вопроса и его связь с темой контрольной работы.

При использовании статистического материала необходимо учитывать определенные правила:

- данные должны быть соизмеримы и выражаться в абсолютных или относительных показателях;
- обоснование тенденций или закономерностей предполагает приведение данных за ряд лет или периодов;
- для наглядности цифровые данные могут быть сведены в таблицы, диаграммы и графики.

Используя статистические данные, следует иметь в виду, что в контрольной работе они являются лишь иллюстрацией теоретических положений и выводов. Поэтому более детальные фактические данные в виде таблиц могут быть представлены в приложении.

Для написания работы необходимо использовать не менее 8–10 источников учебной, научной, монографической и периодической литературы.

*3. Написание и оформление контрольной работы.* Работу пишут по плану и оформляют в соответствии с определенными требованиями. Работу можно оформить с использованием компьютера или представить в рукописном варианте. Объем готовой работы – не менее 10–15 листов компьютерного текста. Текст работы излагают на одной стороне отдельных стандартных листов формата А4 с полями: правое – не менее 10 мм, левое – 25 мм, верхнее и нижнее – 20 мм. Гарнитура – Times New Roman, кегль (шрифт) – 14, межстрочный интервал – 1,5, выравнивание – по ширине, цвет шрифта – черный. Нумерация страниц должна быть сквозной. Первая страница (титульный лист) не нумеруется, но учитывается в общем количестве страниц. Номер страницы ставится справа в нижней части листа с соблюдением правого поля, без точки.

Заголовки разделов (вопросов) следует оформлять прописными буквами, без разрядки и подчеркивания. Каждый раздел рекомендуется начинать с новой страницы, при этом верхнее поле составляет 60 мм.

В тексте работы ссылки на источники следует указывать порядковым номером в квадратных скобках. Если по тексту приводится цитата, то в ссылке, кроме номера источника, указывается номер страницы, откуда она взята.

Цифровой материал оформляют в виде таблиц. Таблицу помещают в тексте после ссылки на ее содержание. Таблицы обозначают арабскими цифрами, они имеют сквозную нумерацию и названия, которые помещаются над таблицей.

Иллюстративный материал в виде рисунков, схем, диаграмм, графиков располагают в соответствии с содержанием работы и сопровождают текстом. Крупные схемы и рисунки целесообразно размещать в приложении. Иллюстрации в тексте работы обозначают арабскими цифрами, они имеют сквозную нумерацию с использованием названия «Рисунок».

Выполненную контрольную работу представляют для проверки в мягком переплете. На последней странице текста студент ставит свою подпись и дату.

Контрольную работу оценивает научный руководитель (преподаватель) с указанием положительных и отрицательных сторон представленной работы. Степень самостоятельности выполнения работы преподаватель оценивает при собеседовании со студентом.

**Реферат** – одна из форм самостоятельной работы студентов в соответствии с учебным планом по дисциплине «Институциональная экономика». Представляет собой краткое изложение материала проблемно-тематического характера в письменном виде.

Перечень тем представлен в разделе «Темы рефератов». Тему реферата студент получает на кафедре от ведущего данный курс преподавателя. Выбор темы из предложенных вариантов осуществляется по начальной букве фамилии студента (табл. 8).

Требования к написанию реферата те же, что и к написанию контрольной работы.

Оценивает реферат научный руководитель (преподаватель) с указанием положительных и отрицательных сторон представленной работы. Степень самостоятельности выполнения работы преподаватель оценивает при собеседовании со студентом.

*Таблица 8*

<b>А, Б, В, Г</b>	5	20	10	16	15
<b>Д, Е, Ж, З, И, К</b>	4	18	24	17	22
<b>Л, М, Н, О, П, Р</b>	25	8	23	7	13
<b>С, Т, У, Ф, Х</b>	2	14	9	19	22
<b>Ц, Ч, Ш, Э, Ю, Я</b>	1	11	21	6	3

**Эссе** – это прозаическое сочинение небольшого объема, выражающее индивидуальные впечатления и соображения по конкретному поводу или вопросу и заведомо не претен-

дующее на определяющую или исчерпывающую трактовку предмета.

Признаки эссе:

- наличие конкретной темы или вопроса. Произведение, посвященное анализу широкого круга проблем, по определению не может быть выполнено в жанре эссе;

- как правило, эссе предполагает новое, субъективно окрашенное слово о чем-либо, такое произведение может иметь философский, историко-биографический, публицистический, литературно-критический, научно-популярный или чисто беллетристический характер;

- в содержании эссе оценивают в первую очередь личность автора – его мировоззрение, мысли и чувства.

Цель эссе состоит в развитии таких навыков, как самостоятельное творческое мышление и письменное изложение собственных мыслей.

Эссе по объему должно занимать 2–3 страницы машинописного текста в пересчете на следующие параметры: формат листа – А 4, размер шрифта – 14, межстрочный интервал – 1,5.

Студенту предлагается из лауреатов Нобелевской премии по экономике выбрать одного и рассмотреть его экономические труды. По итогам написать кратное эссе об основных научных достижениях выбранного ученого.

Эссе оценивает научный руководитель (преподаватель) с указанием положительных и отрицательных сторон представленной работы. Степень самостоятельности выполнения работы преподаватель оценивает при собеседовании со студентом.

### **3. ТЕМЫ КОНТРОЛЬНЫХ РАБОТ**

1. Институционализм Т. Веблена.
2. Формирование нового институционализма.

3. Методология институционализма.
4. Карл Маркс как институциональный экономист.
5. Дихотомия Т. Веблена и ее развитие.
6. Формирование традиционного институционализма.
7. «Новое индустриальное общество» Дж. Гэлбрейта.
8. Сущность, типы и функции институтов.
9. Институциональная эволюция.
10. Основные институциональные теории фирмы.
11. Идеи Д. Норта в его книге «Институты и экономический рост: историческое введение».
12. Институты рыночной и командной экономики.
13. Теорема Коуза, её критика и значение. «Природа фирмы» Коуза.
14. Теория собственности в марксистской и неоинституциональной теориях.
15. Приватизация в России в 1990–2012 годах: причины, методы, способы и последствия.
16. Способы приватизации, их преимущества и недостатки (включая примеры градуализма и шоковой терапии).
17. Экономика права.
18. Проблема доверия в экономической теории.
19. Развитие институциональной структуры российской экономики.
20. Теоретические аспекты механизмов защиты контрактов.
21. Проблема «принципала-агента» в теории фирмы и теории государства.
22. Рыночные трансакционные издержки и их измерение.
23. Теория институциональных матриц: игры и понятие седловой точки.
24. Теория игр в институциональной экономике.
25. Роль институциональных ловушек для российской экономики.



#### 4. ТЕМЫ РЕФЕРАТОВ

1. Институционализм Т. Веблена и марксистская политэкономия: общее и различия.
2. Новый институционализм как направление неоклассики.
3. Методология институционализма.
4. Карл Маркс как институциональный экономист. Учение о базисе и надстройке. Институты как надстройка.
5. Дихотомия Т. Веблена в «Теории праздного класса».
6. Митчелл и Коммонс как представители традиционного институционализма.
7. «Новое индустриальное общество» Дж. Гэлбрейта.
8. Сущность, типы и функции институтов. Формальные и неформальные правила, механизмы их выполнения.
9. Институциональная эволюция.
10. Основные институциональные теории фирмы.
11. Идеи Д. Норта в его книге «Институты и экономический рост: историческое введение».
12. Институты рыночной и командной экономики.
13. «Природа фирмы» Коуза, теорема Коуза, её критика и значение.
14. Теория собственности в марксистской и неoinституциональной теориях.
15. Приватизация в России в 1990–2012 годах: причины, методы, способы и последствия.
16. Способы приватизации, их преимущества и недостатки (включая примеры градуализма и шоковой терапии).
17. Экономика права.
18. Проблема доверия в экономической теории.
19. Зависимость от предшествующего пути развития и ее проявление в развитии институциональной структуры российской экономики.
20. Механизмы защиты контрактов.

21. Проблема «принципала-агента» и её роль в теории фирмы и теории государства.

22. Рыночные транзакционные издержки и способы их экономии (возможно на примере конкретной сделки).

23. Матричные игры и понятие седловой точки.

24. Задачи оптимального управления как часть теории игр.

25. Институциональные ловушки: понятие и типы. Роль институциональных ловушек для российской экономики.

## 5. ТЕМЫ ЭССЕ

### Нобелевские лауреаты

**Амартия Сен.** Индийский экономист, удостоенный в 1998 г. Нобелевской премии по экономике.

**Артур Льюис.** Британский экономист, удостоенный в 1979 г. Нобелевской премии по экономике.

**Бертиль Улин** (Олин) (1899–1979). Шведский экономист, удостоенный в 1977 г. Нобелевской премии по экономике.

**Василий Леонтьев** (1906–1999). Американский экономист, удостоенный в 1973 г. Нобелевской премии по экономике.

**Вернон Смит** (р. 1927). Американский экономист, удостоенный в 2002 г. Нобелевской премии по экономике.

**Гэри Беккер** (р. 1930). Американский экономист, удостоенный в 1992 г. Нобелевской премии по экономике.

**Джордж Акерлоф** (р. 1940). Американский экономист, удостоенный в 2001 г. Нобелевской премии по экономике.

**Дэниел Макфадден** (р. 1937). Американский экономист, удостоенный в 2000 г. Нобелевской премии по экономике.

**Дэниэл Канеман** (р. в Тель-Авиве 1934). Израильско-американский психолог, удостоенный в 2002 г. Нобелевской премии по экономике.

- Жерар Дебрё** (1921–2004). Французский экономист, удостоенный в 1983 г. Нобелевской премии по экономике.
- Кеннет Эрроу** (р. 1921). Американский экономист, удостоенный в 1972 г. Нобелевской премии по экономике.
- Клайв Грэнджер** (р. 1934). Английский экономист, удостоенный в 2003 г. Нобелевской премии по экономике.
- Леонид Витальевич Канторович**. Русский экономист, удостоенный в 1975 г. Нобелевской премии по экономике.
- Лоуренс Клейн** (р. 1920). Американский экономист, удостоенный в 1980 г. Нобелевской премии по экономике.
- Майкл Спенс** (р. 1943). Американский экономист, удостоенный в 2001 г. Нобелевской премии по экономике.
- Майрон Скоулз** (р. 1941). Американский экономист, удостоенный в 1997 г. Нобелевской премии по экономике.
- Мертон Миллер** (1923–2000). Американский экономист, удостоенный в 1990 г. Нобелевской премии по экономике.
- Милтон Фридман** (1912–2006). Американский экономист, удостоенный в 1976 г. Нобелевской премии по экономике.
- Морис Алле** (р. 1911). Французский экономист, удостоенный в 1988 г. Нобелевской премии по экономике.
- Пол Самуэльсон** (р. 1915). Американский экономист, удостоенный в 1970 г. Нобелевской премии по экономике.
- Рагнар Фриш** (1895–1973). Норвежский экономист, удостоенный в 1969 г. Нобелевской премии по экономике.
- Райнхард Зелтен** (р. 1930). Немецкий экономист и математик, удостоенный в 1994 г. Нобелевской премии по экономике.
- Ричард Стоун** (1913–1991). Британский экономист, удостоенный в 1984 г. Нобелевской премии по экономике.
- Роберт Лукас** (р. 1937). Американский экономист, удостоенный в 1995 г. Нобелевской премии по экономике.

- Роберт Манделл** (р. 1932). Профессор экономики Колумбийского университета (Нью-Йорк), удостоенный в 1999 г. Нобелевской премии по экономике.
- Роберт Мертон** (р. 1944). Американский экономист и математик, удостоенный в 1997 г. Нобелевской премии по экономике.
- Рональд Коуз** (р. 1910). Британский экономист, удостоенный в 1991 г. Нобелевской премии по экономике.
- Теодор Шульц** (1902–1998). Американский экономист, удостоенный в 1979 г. Нобелевской премии по экономике.
- Уильям Шарп** (р. 1934). Американский экономист, удостоенный в 1990 г. Нобелевской премии по экономике.
- Франко Модильяни** (1918–2003). Американский экономист, удостоенный в 1985 г. Нобелевской премии по экономике.
- Эдмунд Фелпс** (р. 1933). Американский экономист, удостоенный в 2006 г. Нобелевской премии по экономике.
- Ян Тинберген** (1903–1994). Нидерландский экономист, удостоенный в 1969 г. Нобелевской премии по экономике.

## СОДЕРЖАНИЕ

Введение .....	3
1. Планы семинарских занятий.....	5
2. Методические указания по выполнению контрольной работы, реферата и эссе.....	58
3. Темы контрольных работ .....	63
4. Темы рефератов.....	65
5. Темы эссе .....	66

Составители:  
Капишников Алексей Юрьевич  
Рудой Евгений Владимирович  
Волокитик Павел Николаевич

## **ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА**

Методические указания  
по подготовке к семинарским занятиям,  
написанию контрольных работ и рефератов

Редактор *Н. К. Крупина*  
Компьютерная верстка *В. Н. Зенина*

Подписано в печать 4 декабря 2014 г. Формат 60 × 84 <sup>1</sup>/<sub>16</sub>.  
Объем 3,1 уч.-изд. л., 4,4 усл. печ. л. Тираж 100 экз.  
Изд. № 81. Заказ № 1196.

---

Отпечатано в Издательском центре «Золотой колос»  
Новосибирского государственного аграрного университета  
630039, Новосибирск, ул. Добролюбова, 160, каб. 106.  
Тел. (383) 267-09-10. E-mail: 2134539@mail.ru